

Account Manager (w/m/d)

Nutze die Chance und mach deinen nächsten Deal mit uns!

Dein Herz schlägt für Verkauf, Fernsehen und Streaming? Dir ist der persönliche Kontakt und eine gute Beziehung zu deinen Kunden besonders wichtig? Du möchtest im gesamten Sales Prozess von Anfang an involviert sein und dich um die langfristige Zufriedenheit unserer Kunden kümmern? Du möchtest deine innovativen Ideen einbringen und aktiv zum Unternehmenserfolg beitragen? Lautet deine Antwort "JA", bist DU bei uns genau richtig!

Dienstregion: Ried im Innkreis

Berufsprofil: Account Management

Aufgabengebiet

- Eigenständige Abwicklung über den gesamten Sales Prozess
 - Identifikation und Ansprache von Neukunden und Akquise über Vertriebspartner
 - Aktive Betreuung und Beratung Bestandskunden
- Planung geeigneter verkaufsfördernder Strategien
- Durchführung von Produktpräsentationen auf Fachmessen und bei Neukunden
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsanalyse, um Potenziale bestmöglich nutzen zu können

Anforderungen

- Du bringst eine abgeschlossene wirtschaftliche oder technische Ausbildung mit (HTL/FH/Uni)
- Idealerweise konntest du bereits Berufserfahrung im Account Management, vorzugsweise im Telekommunikations- oder IT-Umfeld sammeln
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Du begeisterst dich für die Medienwelt sowie (IP)TV Branche
- Du verfügst über ein professionelles, sympathisches Auftreten und gute Rhetorik-Kenntnisse
- Du bist eine offene, kommunikative Persönlichkeit, die Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen (DACH-Region) mitbringt

Wir bieten

- Bei uns herrscht ein kollegiales sowie familiäres Arbeitsumfeld mit positiver Fehlerkultur
- Wir ermöglichen dir individuelle Weiterbildungen in deinem Fachbereich und zu unserem Produkt
- Wir bieten flache Hierarchien und eine hervorragende Work-Life-Balance durch eine flexible 38,5 Stundenwoche. Wir möchten, dass unsere Mitarbeiter:innen ausreichend Erholung bekommen, daher starten wir am Freitag spätestens Mittag ins Wochenende.
- Möglichkeit, deine Aufgaben auch im Homeoffice zu bearbeiten
- Spaß bei der Arbeit sowie bei gemeinsamen Mitarbeitererevents (Skifahren, mehrtägiger Betriebsausflug...) kommt bei uns nicht zu kurz
- Das Mindestgehalt laut Kollektivvertrag (IT-KV für Österreich) liegt zwischen € 2.854,- und € 3.910,- (ST1, Einstiegs- bis Erfahrungsstufe), wobei wir eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung bieten

Über uns

Wir sind ein motiviertes Team aus innovativen Köpfen, das die Zukunft des Internet-Fernsehens europaweit erfolgreich mitgestaltet. 100 Mitarbeiter:innen entwickeln umfassende Software-, Hardware- und Systemlösungen für Serviceprovider und Netzbetreiber sowie für Hotels, Krankenhäuser und Stadien. ocilion zählt zu den führenden Unternehmen im Bereich IPTV.

Deine Ansprechpartnerin: Mag. Nina Schmid, BSc | T +43 7752 2144 230 | jobs@ocilion.com