

# Account Manager (w/m/d)

Nutze die Chance und mach deinen nächsten Deal mit uns! (Voll- oder Teilzeit ab 20 Std.)

**Dein Herz schlägt für Fernsehen und Streaming? Dir ist der persönliche Kontakt und eine gute Beziehung zu deinen Kunden besonders wichtig? Du möchtest im gesamten Sales Prozess von Anfang an involviert sein und dich um die langfristige Zufriedenheit unserer Kunden kümmern? Du möchtest deine innovativen Ideen einbringen und aktiv zum Unternehmenserfolg beitragen? Lautet deine Antwort "JA", bist DU bei uns genau richtig!**

Dienstregion: Schweiz, gelegentliche Dienstreisen zum Unternehmenssitz in Österreich

Berufsprofil: Account Management

## Aufgabengebiet

- Eigenständige Abwicklung über den gesamten Sales Prozess
  - Identifikation und Ansprache von Neukunden für den Schweizer Markt sowie Angebotslegung und Ausschreibungsbearbeitung
  - Aktive Betreuung und Beratung der Schweizer Bestandskunden
- Planung geeigneter verkaufsfördernder Strategien
- Durchführung von Produktpräsentationen auf Fachmessen und bei Neukunden
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsanalyse, um Potenziale bestmöglich nutzen zu können

## Anforderungen

- Du bringst eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit (mind. Lehrabschluss)
- Du verfügst über mehrjährige Berufserfahrung im Account Management, vorzugsweise im Telekommunikations- oder IT-Umfeld
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse, von Vorteil sind Französischkenntnisse
- Du begeisterst dich für die Medienwelt sowie (IP)TV Branche und pflegst ein großes Netzwerk
- Du verfügst über professionelles und sympathisches Auftreten, gute Rhetorik-Kenntnisse und bist eine offene, kommunikative Persönlichkeit

## Wir bieten

- Du hast die Möglichkeit, Ideen aktiv einzubringen und voranzutreiben
- Du kannst herausfordernde Aufgaben mit Verantwortung übernehmen
- Bei uns herrscht ein kollegiales sowie familiäres Arbeitsumfeld mit positiver Fehlerkultur
- Wir bieten flache Hierarchien und einen krisensicheren Arbeitsplatz
- Spaß bei der Arbeit sowie bei gemeinsamen Mitarbeitererevents (Skifahren, mehrtägiger Betriebsausflug...) kommt bei uns nicht zu kurz
- Neben einem fixen Grundlohn erwartest dich ein leistungsbezogener Bonus

## Über uns

Wir sind ein motiviertes Team aus innovativen Köpfen, das die Zukunft des Internet-Fernsehens europaweit erfolgreich mitgestaltet. 70 Mitarbeiter/innen entwickeln umfassende Software-, Hardware- und Systemlösungen für Serviceprovider und Netzbetreiber sowie für Hotels, Krankenhäuser und Stadien. ocilion zählt zu den führenden Unternehmen im Bereich IPTV.

Deine Ansprechpartnerin: Mag. Nina Schmid, BSc | T +43 7752 2144 230 | jobs@ocilion.com